

## Barème des honoraires de l'agence

Pour les immeubles, les honoraires de négociations à la charge de l'acquéreur ou à la charge du vendeur sont calculés TTC

| PRIX DE VENTE COMMISSION COMPRISE | MONTANT DE LA COMMISSION TTC<br>(TVA % incluse) |
|-----------------------------------|---|
| De 0 à 70 000€                    | 9% maximum                                      |
| De 70 000 à 90 000 €              | 8% maximum                                      |
| De 90 000 à 110 000 €             | 7% maximum                                      |
| De 110 000 à 200 000 €            | 6% maximum                                      |
| De 200 000 à 350 000 €            | 5% maximum                                      |
| Au-delà de 350 000 €              | 4% maximum                                      |

LES PRIX INDIQUES DANS NOS PUBLICITES INCLUENT LA COMMISSION DE L'AGENCE POUR LES HONORAIRES CHARGE VENDEUR.

| Estimation           |
|----------------------|
| Offerte ou sur devis |

| Expertise |
|-----------|
| Sur devis |

**Ce barème définit toujours un montant maximum.**

**L'agence est libre de revoir à la baisse ses honoraires selon l'importance du contrat et du client.**